



OKRUH OTÁZOK

k prípravným trhovým konzultáciám na predmet zákazky:
„Obnova kastlových okien na NKP“

1. Považuje účastník PTK dokument (Príloha č. – Podrobný opis predmetu zákazky), ktorý poskytol verejný obstarávateľ, za dostatočný, určitý a zrozumiteľný z pohľadu jednoznačného definovania predmetu zákazky, požiadaviek na predmet zákazky a zabezpečenia čestnej hospodárskej súťaže, ktorý bude umožňovať predloženie kvalifikovanej ponuky? Ak nie, prosím, uveďte dôvody a konkrétne návrhy na doplnenie, resp. identifikovanie prekážok, pre ktoré na základe poskytnutého opisu nie je možné predložiť kvalifikovanú ponuku.
2. Považuje účastník PTK z hľadiska realizácie predmetu zákazky niektorú časť plnenia predmetu zákazky za rizikové hlavne vo vzťahu k rozsahu a kvalite požadovaných služieb a zadaným požiadaviek? Ak áno, prosím detailnejšie uveďte riziká, ktoré vnímate z pohľadu účastníka PTK a v budúcnosti úspešného uchádzača.
3. Má zmysel podľa účastníka zvažovať rozdelenie realizácie predmetu zákazky na etapy alebo je vhodnejšie predmet zákazky nedeliť na etapy?
4. Považuje účastník PTK požiadavku na predmet zákazky – „Obnova kastlových okien na NKP“ – rozdelenie na 3 etapy v rámci realizácie predmetu zákazky za vhodné riešenie?
5. Ak by verejný obstarávateľ nerozdělil realizáciu predmetu zákazky na etapy, aké sú podľa uchádzača hlavné argumenty, pre ktoré nie je účelné a vhodné rozdeliť realizáciu predmetu zákazky na etapy?
6. Vedel by účastník plniť (poskytnúť) predmet zákazky sám, alebo by musel/preferoval využitie subdodávateľov, resp. by vytvoril skupinu dodávateľov?
7. Považuje účastník lehotu dodania predmetu zákazky uvedenú v opise zákazky za primeranú (December 2024) Ak nie, akú lehotu dodania považujete vzhľadom na rozsah predmetu zákazky za primeranú?
8. Je podľa účastníka vhodné žiadať referencie (zmluvy/objednávky/listy) za obdobie posledných 8 rokov?
9. Aké iné informácie nad rámec poskytnutých dokumentov potrebuje hospodársky subjekt vedieť a poznať pre riadne ocenenie predmetu zákazky?
10. Má uchádzač poistenie zodpovednosti na predmet podnikania? Ak áno, v akej výške máte toto zodpovednostné poistenie?
11. Po zvážení všetkých okolností, mala by Vaša spoločnosť záujem zúčastniť sa súťaže? Ak nie, môžete uviesť dôvod?
12. S akými najčastejšími prekážkami / ťažkosťami sa uchádzač doteraz pri realizácii totožného / porovnateľného predmetu plánovanej zákazky stretol a ako bol vyriešený?